

BILAN CAP HA 2011 ASPECTS QUALITATIFS

Cap'ha s'est concentré cette année sur les achats non stratégiques des PME-PMI de 5 entreprises.

La demande des entreprises pour ces familles était particulièrement axée sur la prise en compte des aspects techniques et qualitatifs des portefeuilles confiés.

Nos objectifs :

- Etre une force de négociation plus importante,
- Plus de compétition entre les fournisseurs,
- Des gains commerciaux pour les fournisseurs,
- Créer un portefeuille clients optimisé,
- Permettre des retombées directes pour les entreprises.

BILAN CAP HA 2011 ASPECTS

Gains obtenus

Budget initial : 83 978 €

Budget négocié : 67 176 €



CAP'HA - ISAAP
La Corderie Royale BP 20129
17306 ROCHEFORT Cedex

Téléphone : 05 46 84 11 83
Fax : 05 46 83 48 54
Messagerie : capha17@hotmail.fr

Lundi 16 mai 2010

BILAN CAP'HA 2010—2011



CAP'HA

CAP'HA 2011 a permis à 5 entreprises régionales, engagées dans une démarche de consultations mutualisées de leurs besoins, d'obtenir :

- de meilleurs tarifs,
- d'avoir accès à une plateforme de commande via internet, pour une partie de leurs besoins,
- de meilleures conditions de livraisons,
- d'avoir une maîtrise plus performante de leurs achats en terme quantitatif et qualitatif.

Cet outil existe grâce à la synergie et à la volonté de différents acteurs :

- **HA 17** : Association regroupant des acheteurs d'entreprises régionales, initiatrice et pilote de l'opération
- **ISAAP** : Institut Supérieur des Achats et Approvisionnements, organisme dispensant la formation achat et rattaché à la CCI de Rochefort et Saintonge
- **Les adhérents** : entreprises régionales ayant la volonté d'améliorer et de faire évoluer leur fonction achat.

CAP'HA est un outil au service des entreprises depuis plusieurs années.

C'est aussi un outil concret et pragmatique au travers d'une expérience professionnel pour les étudiant de la formation ISAAP.

Les familles d'achats

Equipements de Protection Individuelles

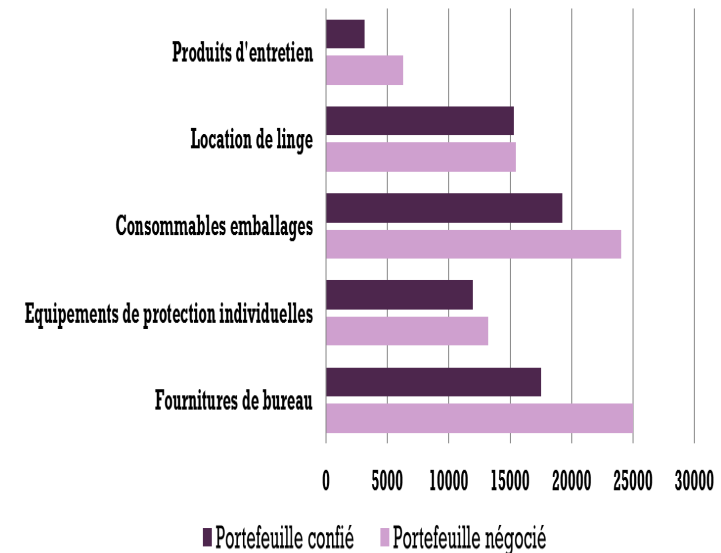
Fournitures de bureau

Consommables emballages

Location de linge

Produits d'entretien

BILAN CAP'HA 2008



Portefeuille départ : 83 978 €
Portefeuille d'arrivée : 67 176 €

GAIN 16 802 €

Soit 20 %

